



Киев, ул. Леваневского, 5
+38 (044) 490-35-90
www.idm.ua
e-mail: info@idm.ua

УЛУЧШАЕМ БИЗНЕС РАДИ
УДОВОЛЬСТВИЯ ОТ ЖИЗНИ





Вадим Лакиза, президент IDM | Vadym Lakyza, President of IDM

Приветственное слово президента IDM

Более 15 лет, используя IT-решения, мы помогаем людям в работе, стремимся избавить их от рутины, предоставить им дополнительные возможности для более эффективного труда.

Мы создаем условия, при которых информационные технологии позволяют получить более высокие результаты и удовлетворение от работы.

Нам нравится, когда наши решения помогают менеджерам находить больше времени на то, чтобы думать о будущем и развивать бизнес. Мы счастливы, когда топ-менеджеры и владельцы бизнеса могут уделять внимание спорту, хобби, активному отдыху, путешествиям и развлечениям.

Мы многому научились за эти годы. Наши самые важные и интересные проекты еще впереди.

Очень хочется драйва!

Salutation Word From the President of IDM

Over the 15 years using IT-solutions we help people in their work, aspire to spare them dull routine, to grant them additional opportunities to work more efficiently.

We create favorable conditions under which information technologies give business people more opportunities to be effective and to get satisfaction from work.

We like when our solutions help managers to get extra time to think of future and to develop the business. We are happy when top managers and owners may attend sports; give attention to hobbies, travels, recreations and entertainment.

We have learned a lot over these years. Our most important and most interesting projects are yet to come.

I'm eager for the great thrill!





Миссия и стратегия компании

Наше предназначение:

Мы стремимся предоставить успешным людям больше возможностей для получения удовольствия от жизни.

Нам по кайфу, когда вы меньше паритесь со своим бизнесом.

Наша стратегия и цели:

Мы стараемся превосходно работать, трудиться честно, этично и профессионально. Мы хотим, чтобы наша команда состояла из лучших профессионалов. Мы стремимся лидировать в эффективности, чтобы создавать своим специалистам лучшие условия, предоставлять им справедливое вознаграждение, иметь возможности инвестировать в их обучение и развитие компетенции. Тогда наша компания будет готова решать новые задачи клиентов завтра и послезавтра, а клиенты не будут опасаться потерять вложенные в нас деньги. Наша цель — предоставлять клиентам услуги высочайшего качества и компетентности.

Вариантов два: либо вы имеете бизнес, который дает вам возможность работать как вы хотите и получать удовольствие от жизни, либо бизнес имеет вас, пожирая всю вашу жизнь.

Второе мы уже проходили, и первое нам нравится больше...

Что мы предлагаем клиентам:

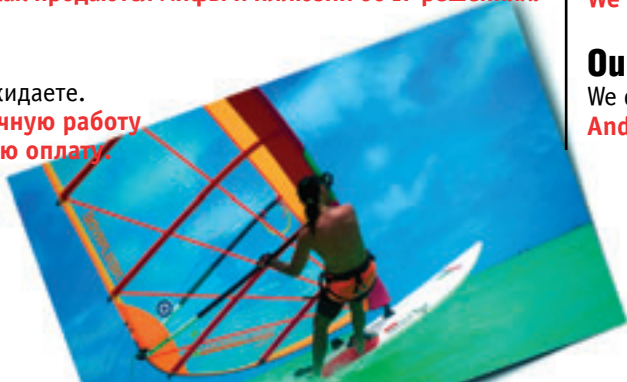
Мы научились понимать цели бизнеса клиента и определять, можем ли мы помочь в их достижении с использованием имеющихся у нас инструментов. И только когда и мы, и клиент уверены в том, что мы можем принести пользу, мы выбираем инструменты, которые обеспечивают максимальную отдачу.

Нам надоело наблюдать, как продаются мифы и иллюзии об IT-решениях.

Наш девиз:

Делаем больше, чем Вы ожидаете.

И когда сделали, за отличную работу рассчитываем на хорошую оплату.



Company Mission and Strategy

Our destination:

We aim at giving the successful people additional opportunities to get the pleasure in life.

We thrill when you screw less with your business.

Our strategy and Goals:

We do our best to do the first-class, fair, ethic, professional job. We want our team to consist of the best professionals. We are going to be in the lead in effectiveness to create the best conditions for our pro's, to give them just compensation, to have possibility to invest in their evolution and competence's development. Then our company will be able and ready to solve new client's tasks tomorrow and the day after tomorrow, and our clients won't be afraid of losing money they invested in us.

Our aim is to render to our clients services of the highest quality and competence.

There are only two ways: either you have business which gives you opportunity to work as you wish and enjoy the life, or the business has you and eats up your entire life.

We have already gone through the second way and the first one we like more.

What do we propose to our clients:

We have learned to understand client's business goals and to determine whether we avail in their achievement using available instruments. And only if both we and the client have no doubts in our utility we choose the instruments that are of the most benefit.

We are tired of watching how IT-solutions myths and illusions are on sale.

Our motto:

We do more than you expect.

And when we are through, we reckon for the reward for the excellent job.

Управление эффективностью бизнеса

Стратегия

Стратегия определяет цели компании и способы их достижения. Она может быть выработана после того, как клиент внутри своей компании найдет ответы на целый ряд основополагающих вопросов. Мы формулируем эти ответы в виде требований к проектам и помогаем применить информационные технологии для успешного развития бизнеса.

Система сбалансированных показателей

Система сбалансированных показателей (**Balanced Scorecard**) — это инструмент измерения соответствия действий и выбранной стратегии. Мы помогаем транслировать стратегические цели в систему показателей и даем инструменты для измерения результатов.

Бизнес-процессы

Мы помогаем клиентам получить контроль над бизнес-процессами. После этого можно заставить сложную систему работать как небольшую компанию: гибко, слаженно, адаптивно.

**Мы больше не будем делать проектов по «левым» целям.
Хочется работать правильно.**

Business Performance Management

Strategy

Strategy determines company's goals and ways of their achievement. It can be developed after the client has found the answers to a whole series of basis questions inside his company. We formalize these answers in form of project's requirements and help to apply the information technologies with the object of successful business development.

Balanced Scorecard

Balanced Scorecard is a tool aimed to measure how good the company does according to its strategy. We help to translate the strategic goals to the balanced scorecards and give the tools to measure the results.

Business Processes

We help our clients to gain the control over their companies' business processes. After that one can force the complex system to work like a small company: flexibly, consistently, and adaptively.

**We won't do projects with side aims any more.
We'd like to work right.**

Управление проектами

Выступая управляющей компанией при внедрении информационных систем, мы предоставляем нашим клиентам услуги внешнего проектного офиса: обеспечиваем формулирование целей проекта, выбор исполнителей, организацию работы и взаимодействия проектных команд.

Мы действуем в интересах владельцев бизнеса: берем на себя ответственность за достижение целей проекта, соблюдение его сроков и бюджета.

Может, мы и не знаем, как делать 100%-но успешные проекты, но мы точно знаем, что не надо делать.

Project management

As a management company on information system implementation we render to our clients services of external project office providing project's aims formulation, executors' choice, works organization and project teams' interaction.

We act in the interests of owners: we take the responsibility for project aims achievement and project budget and timing observance.

Maybe we don't know how to make the 100% successful projects, instead we exactly know what one should not do.



Инструменты: ERP



Современная, динамично развивающаяся система управления для средних и крупных предприятий класса ERP/II от мирового лидера IT-отрасли.

Для компаний, достигших зрелости, **Microsoft Axapta** является инструментом, благодаря которому их владельцы могут получить четкое представление о показателях эффективности работы компании, повысить уровень принятия и выполнения стратегических решений, ставить новые стратегические цели, избавиться от выполнения рутинных управленческих задач и делегировать управление компанией менеджменту.

На фоне всего того геморроя за большие деньги, который вы покупаете вместе с ERP, Axapta как минимум работает. За это она нам и нравится.



Система **FinExpert**, разработанная нашей компанией, сочетает успешный опыт сотен проектов, пожелания тысяч пользователей и специфику многих отраслей.

Это оптимальное решение для выполнения учетных задач — самостоятельно, или в рамках более крупных проектов внедрения ERP-систем. FinExpert учитывает требования отечественного законодательства и сложившуюся практику ведения учета.

Проверенный и доступный инструмент для реалий Украины.

Мы любим FinExpert, но ERP-системой он уже не станет. Зато учетные задачи в Украине он решает неплохо.



Modern dynamically upcoming management solution for middle-size and large enterprises of ERP/II class made by the world information technology leader.

Using Microsoft Axapta we give the mature companies' owners opportunity to have a clear idea of company's work effectiveness indices, to rise the decision making level, to pose the new strategic aims, to get rid of routine management tasks carrying-out, and to delegate company's administration to the management.

Against a background of all those piles for big money that you buy further to ERP, Axapta works at least. Therefore we like it.

FinExpert software was developed by our company and combines successful experience of hundreds of projects, thousands users' requests and specificity of many industries.

It is the optimal solution for accounting purposes as a sole product and as a part of large ERP implementation projects. FinExpert fits the Ukrainian legislation and business practice.

It's well-tried and moderate tool for the Ukrainian reality.

We love FinExpert but it will never become an ERP system. Instead it solves accounting tasks in Ukraine rather well.



Инструменты: CRM, ТС



Быстроразвивающийся новый продукт, тесно интегрированный в другие офисные приложения корпорации Microsoft (MS Outlook, MS Office).

Это лишенный консерватизма и один из наиболее гибких инструментов, используя который мы помогаем нашим клиентам реализовать стратегию, ориентированную на клиента, и выстроить устойчивые отношения с бизнес-окружением.

Microsoft CRM, конечно, новый продукт на этом рынке, но мы уверены, что Microsoft рано или поздно сделает всех.

Учебный центр

Мы проводим для клиентов корпоративные тренинги по своим продуктам и решениям для пользователей и специалистов по внедрению, а также специализированные тренинги по методологии внедрения и управлению проектами.

Не переоценивайте свою уникальность — просто научитесь стандартным методикам и инструментам.



Fast-developing new product, closely integrated with other office applications from Microsoft corporation (MS Outlook, MS Office).

Using this devoid of conservatism and one of the most flexible tools we help our clients to realize the clients-oriented strategy and build stable relationships with their business environment.

Of course Microsoft CRM is a new product in this market but we're sure that Microsoft will beat everyone sooner or later.

Training Center

We conduct corporate trainings on our products and solutions for users and implementation specialists and special trainings on implementation methodology and project management.

Do not overestimate your originality — just learn standard methodologies and instruments.

УТОЖДАЕМ БИЗНЕС РАДИ
УДОВОЛЬСТВИЯ ОТ ЖИЗНИ